

HubSpot CRM szolgáltatási árlista

(2025.04.30-tól)

A HubSpot CRM-hez kapcsolódó szolgáltatások az ügynökségek (így mi is) általában külön csomagokra bontva kínálják, attól függően, hogy az ügyfél hol tart az úton: most kezd ismerkedni, már használja, vagy fejleszteni szeretné a meglévő rendszert.

Az alábbiakban megismerheti a Resend Agency listaárait ezen a területen:

1. Audit / Rendszerfelmérés

- **Célja:** Meglévő HubSpot rendszer vagy CRM-folyamatok átvizsgálása.
 - **Típusai:**
 - CRM audit (pl. adatszerkezet, pipeline-ok, tulajdonosok)
 - Marketing audit (workflow-k, e-mailek, listák, automatizálás)
 - Sales audit (deal pipeline, email sablonok, call tracking, stb.)
 - **Díj:** általában **€500–1.500** egyszeri díj
-

2. Bevezetés / Implementáció

- **Célja:** A HubSpot rendszer technikai és stratégiai bevezetése.
 - **Tartalma:**
 - Fiók beállítások (felhasználók, jogosultságok)
 - Objektumok testreszabása (contact, company, deal, ticket, custom object)
 - Pipelines, automatizmusok, formok, email sablonok
 - Külső rendszerintegrációk (pl. weboldal, naptár, Google vagy más CRM)
 - **Díj:** HubSpot CRM licenc típustól és komplexitástól függően:
 - **Alapbevezetés:** €1.500–3.000
 - **Haladó vagy teljes bevezetés:** €3.000–10.000+
-

3. Onboarding (tréning és betanítás)

- **Célja:** A felhasználók megtanítása a napi használatra.
- **Típusai:**
 - Admin onboarding (rendszeradminoknak)
 - Sales onboarding (sales teamnek)

- Marketing onboarding (marketingcsapatnak)
 - **Formátum:** online/élő tréning, videós anyag, workshop
 - **Díj:** jellemzően **€1.000–tól** (napidíj)
-

● 4. Tanácsadás / Konzultáció

- **Célja:** Stratégiai segítség adása a rendszer hatékony működtetéséhez.
 - **Témák:** CRM struktúra, lead scoring, sales pipeline stratégia, marketingautomatizálás, riportálás.
 - **Formátum:** óradíjas vagy csomagban.
 - **Díj:** általában **€200/óra** (több óra esetén kedvezményesen)
-

● 5. Support / Üzemeltetés

- **Célja:** Folyamatos segítség a rendszer napi használatában, hibajavítás, optimalizálás, marketing tevékenység.
 - **Típusok:**
 - Technikai support (workflow-hibák, integrációk)
 - Kampány support (kampánytervezés, email, landing, formák)
 - Stratégiai support (adatbázis tisztítás, hibajavítás, optimalizálás)
 - **Díj:** jellemzően havi **€500–2.000**, komplex igény esetén akár több
-

● +1: Custom Development / API Integráció

- **Célja:** Egyedi igények kiszolgálása, külső rendszerek integrálása (ERP, webshop, stb.)
- **Díj:** egyedi árazás, projektlapon €1.000-tól több tízezerig

Ha bármilyen kérdése van a fenti csomagokkal vagy díjakkal kapcsolatban, keressen bennünket bizalommal a hello@resend.hu címen.

[Resend Agency](#)